



Baccalauréat Professionnel Commerce

Le Bac Pro Commerce forme des jeunes au métier de vendeur, d'employé commercial dans les entreprises de distribution, de biens et de services.

METIERS

Perspectives professionnelles

Distribution/Commerce :

Employé libre service (ELS), Assistant manager de rayon, Adjoint Responsable-Magasin, Vendeur spécialisé...

Services :

Assistant commercial, vendeur conseil,

PROGRAMME

Enseignements professionnels :

Vendre

Le contexte de l'activité commerciale
Les approches méthodologiques propres à l'activité commerciale
L'espace de vente
Le cadre juridique des échanges
La fonction «vente» et la fonction «achat»

Gérer

La gestion commerciale
La gestion du personnel
La gestion de trésorerie
Les tâches administratives, comptables et fiscales

Entreprendre

Environnement de l'entreprise
La démarche de projet
Les outils et techniques au service du montage d'un projet

Dossiers professionnels

Pratique professionnelle en magasin
Montage de projet

Enseignements généraux

Mathématiques

Expression française

Histoire et Géographie

Anglais

Education artistique - Arts appliqués

PROFIL DES CANDIDATS

Principales qualités requises

Sens du contact, aimer vendre, être autonome
Sens de la gestion, sens de l'initiative
Sens de l'animation du point de vente
Bonne présentation, bonne élocution

Conditions d'admission

Titulaire d'un BEP ou niveau première
Après entretien individuel de motivation et tests

Inscriptions sous différents statuts

Contrat de professionnalisation, Congé Individuel de formation...

Rythme de Préparation au Bac (Diplôme d'Etat niveau IV)

Jours de formation : tous les lundis et mardis